

**ПРОГРАММА ЭКСПОРТНОГО АКСЕЛЕРАТОРА «ЭКСПОРТЦЕНТР48»**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Модуль 1. Вводный курс/инструктаж по выходу на экспорт** | | |
| **12 сентября** | 10:00-13:00 | Мировая конъюнкта. Международный рынок |
| 14:00-18:00 | * Введение в экспорт как в проект * Выбор рынка и поиск покупателя * Переговоры |
| **13 сентября** | 10:00-13:00 | * Производство * Подготовка продукта к экспорту (таможня) и доставке (логистика) * Оплата (валютные платежи) * Риски в экспортной деятельности |
| 14:00-16:00 | Лучшие кейсы российских компаний-экспортеров |
| **Модуль 2. «Подготовка к выходу на экспорт. Конкурентоспособный продукт»** | | |
| **23 сентября** | 10:00-13:00 14:00 - 18:00 | Вывод продукта на экспорт. Европейский аспект   * Анализ готовности (цена, выбор региона, адаптация продукта) * Подготовка к экспорту (экспорт в ЕС, сертификация, безопасность, качество, упаковка) |
| **24 сентября** | 10:00-13:00 14:00 - 18:00 | Вывод продукта на экспорт. Европейский аспект   * Международные продажи (онлайн-ритейлеры, магазины-склады, СТМ) * Развитие продаж и обновление продукции |
| **25 сентября** | 10:00-12:00 | Разбор кейсов компаний (выбор каналов продаж, выбор рынка, стратегии продвижения) |
| 13:00 - 18:00 | Международная онлайн-торговля |
| **26 сентября** | 10:00-13:00 14:00 - 18:00 | Деловые международные переговоры   * Что нужно знать о партнере? Подготовка * Переговоры с незаинтересованной стороной * Протокольная практика. Стили, фазы. Нейтрализация уловок * Итоговая деловая игра |
| **Модуль 3. «Экспортная специфика»** | | |
| **8 октября** | 10:00-13:00 14:00 - 16:00 | Продукты группы РЭЦ   * Нефинансовые продукты: аналитические материалы, бизнес-миссии, выставки, специальные продукты; * Финансовые инструменты: гарантии, страховые продукты, кредиты |
| 16:00-18:00 | Продукты Сбербанк для экспортеров |
| **9 октября** | 10:00-13:00 | Налогообложение и валютный контроль внешнеторговых операций в Российской Федерации. |
| 14:00-18:00 | Инструменты продвижения на международные рынки   * Международный нетворкинг * Выставки * Поиск партнеров и покупателей |
| **10 октября** | 10:00-13:00 | Логистика международных перевозок   * Транспортная характеристика грузов * Перевозки автотранспортом, морские перевозки, перевозки железнодорожным транспортом * ИНКОТЕРМС * Страхование грузов |
| 14:00-18:00 | Экспортный контракт   * Защита коммерческих интересов * Минимизация таможенных рисков * Арбитраж |
| **11 октября** | 10:00-13:00 14:00 - 18:00 | Восточный вектор развития ВЭД. Практика ведения бизнеса со странами Юго-Восточной Азии   * Общие подходы к ведению бизнеса в ЮВА * Практика работы с китайскими компаниями * Переговоры * Таможенное оформление |
| **Модуль 4. «Международные продажи и экспорт»** | | |
| **24 октября** | 10:00-12:00 | Система международных продаж. Алгоритм запуска международных продаж. Разбор кейсов |
| 13:00-14:00 | Тренинг по международным продажам |
| 14:00-18:00 | Аспекты управления компанией. Управленческие инновации |
| **25 октября** | 10:00-13:00 14:00 - 18:00 | Креативное лидерство   * Как сформировать команду, способную на инновации * Портрет лидера * Как внести инновации * Управление коллективным творчеством |
|

